

签约自查 · CONTRACT RISK CHECKLIST

软件外包合同风险自查清单

报价范围、交付验收、源码知识产权、数据保密、付款售后，六个环节三十余条自查项，外加六个高风险信号。签约前十分钟逐条勾选，把「这算不算做完」的争吵消灭在合同里。

上海玉雀信息科技有限公司 · 2026年10月

一、为什么需要这份清单

软件外包的纠纷，很少吵在「代码写得烂」，多半吵在「这算不算做完」「这个需求当初包不包含」「源码凭什么不给」。这些问题的答案本该写在合同里——签约时十分钟就能写清楚的条款，扯皮时要花几个月和几万块。这份清单按六个环节整理了签约前应逐条确认的内容，打印出来对照你的合同：勾不上的条目，就是要在签约前谈掉的。

一个判断标准：好的合同让双方都不用猜。功能有清单、验收有标准、变更走流程、付款跟里程碑——四个都有，这份合同基本靠谱；四个都含糊，价格再低也要慎重。

二、报价与范围

- 报价单拆到功能点：每一项有名称、说明、工作量与价格，而不是「系统一套」的打包价
- 报价单作为合同附件，与合同同等效力
- 需求变更流程写明：变更先评估工作量与价格，书面确认后开工
- 单价约定：追加功能按什么标准计价（人天单价写进合同）
- 包含项列清：UI设计、后台管理、第三方接口费（支付/短信/地图/实名）、上架部署费
- 不含项也列清：服务器/域名/账号/证书等由谁提供、费用谁承担

三、交付与验收

- 里程碑拆分明确：每个里程碑有可演示的交付物与截止日期
- 验收标准量化：以功能清单逐项通过为准，附测试报告
- 验收流程有时限：甲方收到交付物后N个工作日内反馈，逾期视为通过（双向约束）
- 延期责任对等：乙方延期有赔付或补偿约定，甲方延迟确认/延迟提供资料同样顺延工期
- 修缺期明确：上线后免费修复缺陷的期限（常见3-6个月）与响应时效
- 过程透明：每周同步进度、可查看开发/测试环境（或每两周可演示版本）

四、源码与知识产权

- 交付物写明：全部源代码、工程文件、数据库设计文档、部署文档
- 知识产权归属：验收后项目成果与源码归甲方所有（写进合同正文，不是口头承诺）
- 第三方组件清单：用了哪些开源/商业授权组件，授权是否允许商用
- 设计稿源文件（PSD/Figma）一并交付

- 账号归属：域名、服务器、应用商店开发者账号、小程序主体注册在甲方名下

五、数据与保密

- 保密条款双向：乙方对甲方业务数据与玩法/方案保密，甲方对报价保密
- 业务数据归属：系统内产生的用户数据与业务数据归甲方，乙方不得留存使用
- 数据导出约定：合作终止时，数据以可读格式完整交还
- 个人信息处理合规：收集范围最小化，隐私政策与备案要求谁来落实写清楚

六、付款与售后

- 按里程碑分期付款（如3-4-3：签约30%、中期40%、终验30%），不接受大比例预付
- 每笔付款对应明确的验收节点，而非日历日期
- 售后范围写明：修缺期时长、响应时效（如工作日24小时）、紧急问题处理
- 迭代计价：售后修缺免费、新功能按功能点计价，两者边界写清
- 发票类型与抬头、对公账户与合同主体一致

六个高风险信号：①不给功能清单只报总价 ②「先做着再说」没有变更流程 ③验收标准口头约定 ④要求全款或大比例预付 ⑤源码「验收后另议」 ⑥合同主体是个人或无关公司。命中两条以上，建议换一家再谈。

下一步：需要第二报价做对比，把功能清单发到 18616880101 或访问 www.yuque.cn/process 查看我们的合作流程与验收条款——用清单选供应商，比用价格选供应商靠谱。